



BGH-CONSULTING

Unternehmensnachfolge

Nachfolgelösungen für **inhabergeführte** Unternehmen der **Papier- und Verpackungsbranche**

Insbesondere für inhabergeführte Unternehmen suchen wir eine(n) **geeignete(n) Geschäftsführer/in als Nachfolger(in), der/die auch an der Eigentumsübernahme interessiert ist.** Im Mittelpunkt stehen Persönlichkeit, Kompetenzen, Fokus auf das Lebenswerk, Mitarbeiter und Werte.

Unsere Leistungen im Überblick

Phase I	Phase II	Phase III	Phase IV	Phase V
Zieldefinition	Strukturierung von Nachfolgeszenarien	Executive Recruiting	Implementierung des Eigentumsübergabemodells	Onboarding
<ul style="list-style-type: none">- Analyse und Verstehen der Situation- Erarbeitung der Zielfindung basierend auf Vorstellungen des Eigentümers- Zeitplanung	<ul style="list-style-type: none">- Erstellung des Anforderungsprofils des Kandidaten- Erstellung von Business Plan/Sales-Pitch-Dokument- Unternehmensbewertung- Erarbeitung von Alternativen zur Eigentumsübertragung und der optimalen Strategie (Beteiligungs-/ Governance-Modelle)	<ul style="list-style-type: none">- Suche und Einbindung eines Geschäftsführer-Nachfolgers- Moderation des Einigungsprozesses zwischen aktuellem Eigentümer und Kandidaten (Unternehmensbewertung und Eigentumsübertragungsmodell)	<ul style="list-style-type: none">- Begleitung der Arbeit mit Finanzinstituten, Steuerberatern, Anwälten und Notaren	<ul style="list-style-type: none">- Unterstützung bei Onboarding-Prozess (Geschäftsführung und Eigentumsübertragung)

Warum BGH Consulting?

- Mehr als 25 Erfahrung im Executive Recruiting mit Fokus auf Papier- und Verpackungsindustrie mit hervorragenden Branchenkenntnissen und Vernetzung
- Fundierte Erfahrung in Verkauf und Kauf von Unternehmen (M&A) in der Papier- und Verpackungsbranche
- Individuelle und persönliche Begleitung durch ehemaligen Top-Manager der Branche mit mehr als 25-Jahren Führungserfahrung inkl. Durchführung von mehr als 30 Unternehmenskäufen und -verkäufen in der Papier- und Verpackungsindustrie

Vergütung:

- Erfolgsabhängige Provision (nach erfolgreichem Abschluss von Phase IV), quartalsweiser Retainer (spätere Verrechnung mit Erfolgsprovision)
- Auf Wunsch weitere Begleitung in Phase V (Abrechnung auf Zeitbasis)



Oliver Taudien
Diplom-Kaufmann
Gesellschafter und Senior Berater
taudien@bgh-consulting.de
0151-22017447